

## **Franchise-Agentur bietet Dienstleistungen für Haushalt und Senioren** **Fleißige Wichtel helfen anderen – auch in die Selbstständigkeit**

Daniela Beck, alleinerziehende Mutter aus Solingen, hatte 2005 eine außergewöhnliche Idee: Warum nicht haushaltsnahe Dienstleistungen anbieten, die von Fachpersonal nicht übernommen werden? Und zwar von einer Agentur, die allen Beteiligten - Kunden und Mitarbeitern - beidseitige Vorteile bietet? „Angesichts der vielen zumeist betagten Alleinstehenden fiel es nicht schwer, den Bedarf nach einer zeitweiligen Haushaltshilfe, nach einer helfenden Hand dann und wann, zu erkennen. Und das, ohne sich gleich eine feste Angestellte ins Haus holen zu müssen. Auf der anderen Seite wollte ich arbeitslosen Menschen eine weitere Möglichkeit eröffnen, wieder erwerbstätig zu werden“, erläutert Daniela Beck ihren Ausgangspunkt.

Mittlerweile bietet Daniela Beck Haushaltsservice, Seniorenbetreuung, Gartenpflege, Betreuung von Haus oder Haustier bei Abwesenheit oder auch die Übernahme von Schreib- und Büroarbeiten an, Alles, was keiner ausgewiesenen Qualifikation bedarf, wird von ihrem Mitarbeiterteam übernommen. Die Auswahl, Vermittlung und Vergütung der Mitarbeiter übernimmt die Wichtel-Agentur. Ein unkomplizierter Service, der sich schnell herumspricht.

Von dem Erfolg ihrer Idee angespornt, dachte Daniela Beck weiter: „Nachdem mein Angebot im Raum Solingen so gut angekommen war, lag es nahe, den Service weiter auszubauen.“ Doch weitere Regionen alleine zu erschließen, wäre auf Kosten ihres Engagements vor Ort gegangen. Stattdessen ließ sie sich ihren Markennamen schützen, stellte alle zur Unternehmensgründung notwendigen Informationen in einem Handbuch zusammen und bietet nun interessierten Existenzgründern an, als Franchisenehmer das Servicepaket der Wichtel-Agentur zu übernehmen und in der eigenen Region anzubieten. Bislang führte dies zu weiteren Agenturgründungen in neun deutschen Städten.

Als eine der ersten Neu-Gründerinnen einer weiteren Wichtel-Agentur weiß Heike Fischer aus Dessau die Vorzüge des Franchise-Pakets zu schätzen: „Alleine hätten mich vor allem die bürokratischen Hürden daran gehindert, eine eigene Agentur aufzubauen. Doch als Franchisenehmerin konnte ich mich von Anfang darauf konzentrieren geeignete Mitarbeiter zu finden und meinen Kundenstamm aufzubauen.“

Auch Andrea Kadriu aus Riedstadt bei Darmstadt hat den Weg in die Selbstständigkeit mit dem Solinger Franchisepaket gemeistert: „Neben den überschaubaren Kosten haben mir die persönlichen Hilfestellungen und Ratschläge von Frau Beck dazu verholfen ein inzwischen florierendes Dienstleistungsangebot aufbauen zu können. Besonders gut finde ich, dass Frau Beck uns Franchise-Nehmern jederzeit mit gutem Rat zur Seite steht. Das gibt Sicherheit und Sicherheit macht stark.“

Auch Susanne Cofalka aus Hamm, die ebenfalls eine Wichtel-Agentur ins Leben gerufen hat, freut sich, dass sie sich und anderen Gutes tun kann: „Ich biete bedarfsgerechten, unkomplizierten Service, neue Beschäftigungsmöglichkeiten für Arbeitnehmer und mir selbst die Möglichkeit einer sicheren Existenzgrundlage aus selbständiger Tätigkeit.“

Zwar empfiehlt Daniela Beck die Führung einer Wichtel-Agentur zunächst als zweites Standbein bzw. Nebentätigkeit zu erachten, doch wie ihr eigenes Beispiel zeigt kann daraus schnell mehr werden. Denn der Bedarf nach unkomplizierter und dennoch zuverlässiger Haushalts- und Seniorenhilfe wird allein schon aus demographischen Gründen noch weiter zunehmen. „Was man zur Gründung einer eigenen Wichtel-Agentur braucht, sind Engagement, Motivation und Mut. Meine Unterstützung ist in jedem Fall inklusive“, lädt Daniela Beck alle Interessierten ein, die Idee und das System der „Wichtel-Agentur“ unverbindlich kennen zu lernen.

### Weiter Informationen:

Wichtel-Agentur, Daniela Beck  
Tel.: 0212- 64 55 426  
[www.wichtelagentur.de](http://www.wichtelagentur.de)